
2024

ESSENCIA

OCTROOICEL



essencia

PROGRAMMA



OCTROOICEL, GRATIS EXPERTISE BIJ DE BESCHERMING VAN UW INNOVATIE

De Octrooicel van essenscia, opgericht in 2011, is een permanent contactpunt waar bedrijven uit de sector van de chemie, kunststoffen en life sciences – in het bijzonder kmo's – terecht kunnen met al hun vragen in verband met intellectuele eigendom. Dit jaar organiseert de Octrooicel drie interactieve infosessies in Vlaanderen en Wallonië, en twee online workshops om u te helpen uw innovatie maximaal te beschermen en te valoriseren.

DIENSTVERLENING OP MAAT

- Sensibiliseren en informeren van ondernemingen over het belang van intellectuele eigendomsrechten en een optimaal gebruik ervan tijdens het innovatieproces
- Persoonlijke begeleiding en advies op maat om een strategie te ontwikkelen voor de bescherming van de intellectuele eigendom in uw onderneming
- Individuele ondersteuning op specifieke thema's, bijvoorbeeld via een analyse van de beschikbare informatie in octrooidatabanken

INNOVATIEKAMPIOEN



De chemie en life sciences is de onbetwiste innovatiekampioen van ons land. Met een recordbedrag van **5,8 miljard euro** aan investeringen in R&D, vertegenwoordigt de sector twee derde van alle industriële uitgaven in onderzoek en ontwikkeling in België. Deze sterke focus op innovatie is de beste investering in de toekomst van de sector.



PATENT-
AANVRAGEN IN
2022

2/3

VAN DE TOTALE
INDUSTRIËLE R&D



MODULE 1

01

FISCALE VOORDELEN VOOR
INNOVATIEVE BEDRIJVEN IN BELGIË

Ontdek nieuwe kansen voor uw onderneming. In deze informatiesessie kijken we naar drie fiscale steunmaatregelen die bestaan voor innovatieve ondernemingen in België:

- Innovatie-aftrek (IID);
- Investeringsaftrek/belastingkrediet voor milieuvriendelijke investeringen in O&O (ID O&O), met uitleg bij de nieuw aangekondigde maatregelen ('thematische aftrek' en 'technologieaftrek');
- Vrijstelling van doorstorting van bedrijfsvoorheffing voor O&O, inclusief focus op wijzigingen i.v.m. de Belspo-aanmelding (PWT).

We bekijken samen voor welke van de besproken maatregelen uw onderneming in aanmerking komt, welke verschillen er zijn naar gelang de grootte van de onderneming, welke rol de locatie van de afzetmarkt of het verkoopvolume spelen, etc. Aan de hand van enkele concreet uitgewerkte cases en scenario's maken we u wegwijs in deze soms complexe materie.

Sprekers:

- Christoph Van de Wouwer, Director bij Leyton
- Jasper Van Hirtum, Managing Consultant bij Leyton
- Simon Hallaert, Managing Consultant bij Leyton
- Michiel Cassiers, Managing Consultant bij Leyton
- Charlotte Verwee, Managing Consultant bij Leyton

5 maart / 13.30 – 16.30

3 Square Village

Rijvissechestraat 124

9052 Zwijnaarde

**MODULE 2****02****FREEDOM-TO-OPERATE STUDIES
BEKEKEN VANUIT EEN BUSINESS
PERSPECTIEF**

Met een goed doordachte FTO-aanpak kan u proactief de vrijheid garanderen om te opereren binnen uw gekozen marktsegment. Elk bedrijf binnen onze sector moet zich hiervan goed bewust zijn en weten wat de mogelijke impact is voor het bedrijf en zijn imago indien men beticht wordt van inbreuk.

FTO's (Freedom-to-operate studies) bieden u de nodige zekerheid bij het ontwikkelen en op de markt brengen van nieuwe producten, processen of diensten. Deze studies analyseren grondig bestaande octrooien, handelsmerken en andere intellectuele eigendoms-rechten om mogelijke conflicten tijdig te identificeren en te vermijden.

In deze interactieve informatiesessie lichten we u toe wat FTO's inhouden en proberen we een antwoord te bieden op al uw bedrijfs-gerichte vragen en bekommernissen.

Sprekers:

- Eva Rogge, octrooigemachtigde bij AWA Benelux
- Dieter Heck, partner en octrooigemachtigde bij AWA Benelux

14 mei / 13.30 – 16.30

3 Square Village
Rijvisschestraat 124
9052 Zwijnaarde





MODULE 3

03

AAN DE ONDERHANDELINGSTAFEL

Soms wil je graag onderhandelen over toegangsrechten tot een uitvinding geëtrooieerd door derden. Of je vindt jezelf uit noodzaak aan de onderhandelingstafel om een conflict uit te klaren. Geen evidente zaak voor kmo's en start-ups.

Daarom organiseren wij voor u deze praktische en uiterst interactieve informatiesessie waarbij wij u door het ganse proces leiden. We beginnen met een inleiding tot de topic en uw bedrijfsgerichte vragen rond de aanpak. Hoe bereid ik me voor, wie vaardig ik af, wie neemt het woord etc. Daarna wordt u in groepen ingedeeld en aan het werk gezet. We sluiten af met een report-out en met een getuigenis gebracht door iemand uit de bedrijfswereld.

Deze informatiesessie wordt vooraf gegaan door een bedrijfsbezoek. En per uitzondering kunnen enkel bedrijven en Tech Transfer Offices zich inschrijven voor deze sessie omdat we de groepen bewust klein wensen te houden.

Sprekers:

- Valentin de le Court en Laurens Dauwe, partners bij Osborne Clarke.
- Bedrijfsbezoek aan Soudal.

8 oktober / 13.30 – 16.30

SOUDAL

Everdongenlaan 18,
2300 Turnhout



WEBINAR 1

01

LICENTIES (VERVOLG):
DE PACKAGE DEAL

Via dit Webinar bieden we u meer inzicht in wat een “Package Deal” inhoudt wanneer het IP licenties betreft. Het zal u niet verbazen dat de deal die u afsluit, afhangt van de fase waarin uw bedrijf zich bevindt en haar reële noden - financieel of andere. IP als deel van het geheel, met oog voor het praktische:

1. Welke licentiemodellen bestaan (voor mijn type bedrijf),
2. Aandachtspunten bij nieuwe partners,
3. Welke afwegingen moet ik maken bij het opzetten van een samenwerking,
4. Organisatie/Documentatie (en Audits),
5. Wat als het octrooi later niet geldig blijkt?

We sluiten af met een blik op de nieuwe Research Exemption regelgeving na 1 juni 2023 zodat u weet wanneer een licentie nodig is voor het gebruik van een research tool.

Sprekers:

- Stijn Lagaert, octrooigemachtigde bij Gevers (NL)
- Pieter De Grauwe, IP attorney bij Gevers (NL)

11 juni / 14.00 – 15.30NL sessie
[Gevers]**18 juni** / 14.00 – 15.30FR sessie
[Gevers]



WEBINAR 2

02

HOE BOUWT U EEN
OCTROOIPORTEFEUILLE OP?

Hoe bouwt u een octrooi-portefeuille op? Voor bedrijven met jaren ervaring is dit misschien evident. Voor start-ups en scale-ups is dit minder evident, zeker als er druk is van investeerders.

Daarom organiseren wij speciaal op maat van kleine en startende bedrijven dit Webinar waarbij we het helder proberen te krijgen. Wat doet u best wanneer? Onze sprekers leiden starters door elke stap van het octrooi-proces, van ideevorming tot indiening en verder. Zij begrijpen de financiële uitdagingen van start-ups en tonen aan de hand van enkele voorbeelden hoe u een kostenefficiënte maar sterke octrooi-portefeuille kan uitbouwen.

Noteer dat dit webinar wordt gegeven in het Nederlands en in het Engels (niet in het Frans).

Sprekers:

- Ben Brigou, associate partner en octrooigemachtigde bij NLO Mechelen;
- Dietmar Hertsen, octrooigemachtigde bij NLO Gent

12 november

14.00 – 15.30

NL sessie [NLO]

19 november

14.00 – 15.30

EN sessie [NLO]





essenscia

**Belgische federatie
van de chemische
industrie en
life sciences ^{VZW}**

BluePoint
Auguste Reyerslaan 80
B – 1030 Brussel
+32 2 238 97 11
BE 0406 478 993
octrooi-brevet@essenscia.be
www.essenscia.be

Hoe inschrijven ?

U vindt het gedetailleerde programma op
onze website, waar u zich ook kunt inschrijven
www.essenscia.be/octrooicel

Contact

DESPINA PAGALIS
Management Assistant
dpagalis@essenscia.be
T. 02 238 98 28

Met de steun van

